



Wir erweitern unser Team und suchen ab sofort:

SALES CONSULTANT

IHRE AUFGABE:

Gemeinsam mit unserem Sales Director akquirieren und betreuen Sie neue Key Accounts, erstellen Bedarfsanalysen und entwickeln Konzepte mit individuellen Beratungs- und Trainingslösungen. Auf Messen, Fachveranstaltungen und in den Workshops repräsentieren Sie das Unternehmen und sind kompetenter Ansprechpartner für Kunden und Interessenten. Basis aller Aktivitäten sind unsere Diagnostiktools INSIGHTS MDI® und ASSESS by Scheelen®.

IHR PROFIL:

Sie haben eine Berufsausbildung, idealerweise mit betriebswirtschaftlicher Ausrichtung und weisen Erfahrungen als Verkaufsberater und Key Account Manager – möglichst im Unternehmensberatungs-/Dienstleistungsbereich – vor. Offenheit, Kontaktfreudigkeit und Flexibilität zeichnen Sie aus. Eine hohe Eigenmotivation, Ergebnisorientierung und verkäuferische Überzeugungskraft runden Ihr Profil ab.

IHRE CHANCE:

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit eigenen Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten und attraktivem Entlohnungssystem. Ein innovatives, sehr qualitätsbewusstes Unternehmen mit einem professionellen und engagierten Team erwartet Sie. Ihre Außendiensttätigkeit kann mit dem Home Office kombiniert werden.

Die Scheelen® AG ist seit zwanzig Jahren in den Bereichen Personalentwicklung, Beratung, Managementtraining, Consulting tätig und begleitet erfolgreich Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

SCHHEELEN® AG
Claudia Scheelen, Vorstand
Klettgastr. 21
D-79761 Waldshut-Tiengen
Tel. 0 77 41 – 96 94 0
info@scheelen-institut.de
www.scheelen-institut.de